

GRIGLIE DI VALUTAZIONE PER IL DEBATE PREPARATO (a cura del Prof. Gianluca Presutti)

VALUTAZIONE DEI P.O.I.		
Criteri	DESCRITTORI	Punteggi
1. CONTENUTO dei P.O.I. (consistenza, rilevanza, esplicazione)	<ol style="list-style-type: none"> L'oratore non pone POI e non risponde ad essi o, se lo fa, propone un intervento inconsistente e fraintende completamente il discorso degli avversari. L'oratore non pone POI e non risponde ad essi o, se lo fa, usa un lessico poco comprensibile e pertinente, non sembra davvero comunicare con gli avversari che non guarda/ascolta, si mostra infine troppo aggressivo e irrispettoso nei loro confronti. L'oratore non pone POI o lo fa in tempo protetto e senza sedersi o continuando a parlare durante e/o dopo la risposta. Risponde alle domande ricevute in maniera particolarmente tardiva, mostrando grandi esitazioni e una reattività praticamente nulla. <p>N.B.: La sua performance in questo ambito è di gran lunga peggiore di quanto mostrato dallo speaker nel resto del dibattito.</p>	-0,4- -0,5
	<ol style="list-style-type: none"> Lo speaker pone POI banali e non molto rilevanti, inoltre risponde alle domande degli avversari in modo vago e non esplicativo. Pone POI/Risponde ad essi in maniera poco chiara e con un lessico non sempre convincente. A volte non mantiene il contatto visivo con i suoi avversari, verso i quali appare troppo aggressivo. Lo speaker pone POI secondo tempistiche non strategicamente efficaci. Risponde inoltre a troppi POI e/o le risposte date si dilungano inutilmente, sottraendo tempo prezioso al suo discorso. In genere non appare pronto/reattivo nel gestire i POI. <p>N.B.: La sua performance in questo ambito è peggiore rispetto a quanto mostrato dallo speaker nel resto del dibattito.</p>	-0,1- -0,3
	<ol style="list-style-type: none"> I POI posti hanno un contenuto nel complesso accettabile, ma non consistente. Le risposte alle domande ricevute sono generalmente pertinenti, ma non sempre esplicate e poco risolutive. Pone POI e li riceve con un lessico abbastanza chiaro anche se non particolarmente efficace. Tuttavia il suo linguaggio non verbale, seppure coerente con quello verbale, non lo facilita molto. Nell'interazione con gli avversari è sostanzialmente corretto. L'oratore pone i POI e li riceve rispettando generalmente quanto previsto dal format, tuttavia nella gestione dei POI non appare particolarmente abile e pronto/impegnato. <p>N.B.: La sua performance in questo ambito è in linea con quanto mostrato dallo speaker nel resto del dibattito.</p>	0
	<ol style="list-style-type: none"> I POI posti hanno un contenuto consistente e rilevante. Le risposte alle domande degli avversari sono ben fondate ed esplicative. Il dibattente pone POI/risponde ad essi in modo molto chiaro: con un vocabolario pertinente e con uno stile sicuro e comunicativo. Lo speaker appare assolutamente corretto nella interazione con gli avversari. L'oratore nel porre i POI rispetta tutti i tempi e le consegne del format, dimostrando delle intelligenti scelte strategiche. Risponde infine alle domande ricevute in maniera molto pronta e reattiva. <p>N.B.: La sua performance in questo ambito è migliore rispetto a quanto mostrato dallo speaker nel resto del dibattito.</p>	+0,1- +0,3
	<ol style="list-style-type: none"> I POI posti dallo speaker presentano un contenuto molto consistente ed originale. Le risposte date sono molto rilevanti, puntualmente esplicate e senza dubbio risolutive rispetto alle questioni poste dagli avversari. Il dibattente pone POI/risponde ad essi in modo straordinariamente chiaro, grazie ad un lessico preciso e pertinente. Il suo stile comunicativo è brillante e coinvolgente. Lo speaker è attento e rispettoso nella interazione con gli avversari. L'oratore gestisce in maniera ottimale e strategica i tempi relativi ai POI, rispettandone in maniera puntuale tutte le consegne. Le risposte alle domande ricevute dimostrano un'eccezionale prontezza e capacità reattiva. <p>N.B.: La sua performance in questo ambito è di gran lunga migliore di quanto mostrato dallo speaker nel resto del dibattito.</p>	+0,4- +0,5
2. STILE dei P.O.I. (chiarezza, linguaggio non verbale e rispetto degli avversari)		
3. STRATEGIA dei P.O.I. (rispetto del format, scelte strategiche, reattività)		