## GRIGLIE DI VALUTAZIONE PER IL DEBATE PREPARATO (a cura del Prof. Gianluca Presutti)

VALUTAZIONE DEI CONTENUTI		
Criteri	DESCRITTORI	Puntegg
1.Consistenza e coerenza delle tesi	<ol> <li>Non si riscontrano argomentazioni nel discorso dello speaker o, se si ravvisano, esse sono inconsistenti e sconclusionate.</li> <li>Non si riscontrano tesi nel discorso dello speaker o, se si ravvisano, esse appaiono assolutamente irrilevanti e comunque mai esplicate.</li> <li>Il dibattente non utilizza a sostegno delle sue argomentazioni alcun dato o propone pochissimi dati, citazioni, esempi che sono peraltro lacunosi/poco affidabili/non autorevoli/ datati/non ben definiti.</li> </ol>	0,4- 0,6
	2. Presenta argomentazioni che appaiono talvolta poco coerenti e non ben spiegate.	0,7- 1,0
2.Rilevanza ed esplicazione delle tesi	<ol> <li>Utilizza a sostegno delle sue tesi pochi dati/citazioni/esempi che sono per altro poco affidabili/autorevoli/definiti.</li> <li>Lo speaker propone ragionamenti mediamente consistenti, che però non sembrano essere sempre consequenziali.</li> <li>Il dibattente mostra ragionamenti generalmente coerenti, ma non sempre esplicati.</li> <li>Utilizza diversi evidenze, che appaiono però non molto autorevoli/affidabili e non sono sempre citate con rigore e puntualità.</li> </ol>	1,1- 1,3
3.Qualità delle evidenze	<ol> <li>Propone argomentazioni consistenti e coerenti, anche se non sempre approfondite.</li> <li>Propone tesi rilevanti e spiega quasi tutti i passaggi logici dei suoi ragionamenti.</li> <li>Utilizza a sostegno delle sue tesi molti dati, citazioni, esempi che appaiono affidabili e ben definiti relativamente alle fonti.</li> </ol>	1,4- 1,7
evidenze		1,8-
1.Consistenza ed obiettivi		0,4- 0,6
delle confutazioni	<ol> <li>L'oratore propone confutazioni poco consistenti, che si riducono esclusivamente ad una critica di alcuni esempi/dati/citazioni degli avversari.</li> <li>I suoi tentativi di confutazione sono spesso non ben esplicati e poco rilevanti rispetto alle posizioni avversarie.</li> <li>Non mostra di possedere sufficienti capacità di ascolto attivo e non riesce a trovare fallacie significative nel discorso avversario.</li> </ol>	0,7- 1,0
2.Rilevanza ed esplicazione delle confutazioni	<ol> <li>Lo speaker presenta delle confutazioni abbastanza consistenti, che tuttavia non colpiscono in profondità la strategia argomentativa altrui.</li> <li>Le sue confutazioni sono abbastanza rilevanti, ma non esplicate in modo puntuale.</li> <li>Dimostra di possedere una certa capacità di ascolto attivo e individua nel discorso avversario alcune incoerenze, che tuttavia non riesce a definire puntualmente.</li> </ol>	1,1- 1,3
3.Ascolto attivo e	, , ,	1,4- 1,7
pensiero critico.	<ol> <li>Il dibattente propone delle confutazioni di eccezionale consistenza, che minano alle fondamenta l'edifico argomentativo avversario.</li> <li>Le confutazioni da lui sostenute possiedono una grande importanza e rilevanza nel dirimere la questione e sono sempre esplicate in maniera rigorosa e convincente.</li> <li>Dimostra di possedere una eccellente capacità di ascolto attivo e individua nel discorso avversario molte fallacie, che definisce puntualmente.</li> </ol>	1,8- 2,0